

目標の達成にこだわり、さらなるアクションを起こそう！

明けましておめでとうございます。

昨年は、太陽誘電グループが成長を続けるために不可欠なスーパーハイエンド商品や、自動車、産業機器をはじめとする注力すべき市場向けの売上高が増加し、成長戦略の成果の一端が表れた一年でした。しかし、勝ち組企業となるべく確固たるポジションを築き、次のステージを目指すにあたって、クリアすべき課題が数多く見つかった年でもありました。

太陽誘電グループは、新たな目標に向けて、グループ全体が一丸となってお客様への提案力をさらに強化する必要があります。先を見据えて、商品、供給力、品質においてお客様にとって魅力ある提案をすることが、太陽誘電の商品を選んでいただくために重要なことです。付加価値の高いスーパーハイエンド商品の市場を拡大するためには、お客様のニーズに基づいた的確な商品戦略を展開しなければなりません。販売金額の増加と利益の確保を両立させることを目指します。また、太陽誘電が注力すべき市場と位置づけた自動車、産業機器、環境・エネルギー、医療・ヘルスケアなどの市場では、これまでのデザイン・イン活動が実を結び、ようやく成果を刈り取る段階になりました。商品ラインアップの拡充と販売ネットワークの強化に注力し、ゆくゆくは売上構成比を30%まで引き上げて、太陽誘電グループの成長を支える新たな柱にしていきます。

太陽誘電グループが成長し続けるためには、グループ従業員の皆さんに持てる力をいかに発揮してもらう必要があります。そのために、国籍も、性別も、年齢も関係なく、能力とやる気のある人が評価され、活躍できる組織と仕組みづくりを進めています。

グループ従業員の皆さんに期待することは、ビジネスセンスを磨くことです。ビジネスにおけるさまざまな課題をあらゆる角度から見て、多くの情報を活用して分析し、的確な判断を迅速に下せる人になっていただきたい。そして、「目標を達成すること」に強いこだわりを持ってください。目標達成のために必要であれば自らアクションを起こし、周囲の方を巻き込んでいってほしいと思います。努力する人、挑戦する人にはどんどんチャンスを与えたいと考えています。

「お客様から信頼され、感動を与えるエクセレントカンパニーへ」のスローガンを達成できるよう、この一年、みなさんの活躍を大いに期待します。